



KALINA

03 – 2021

KALINA industries s.r.o.

„Reprezentujeme
českou šikovnost,“

říká Jan Vybíral

obchodní manažer KALINA industries

**Laser, voda,
ohraňovací lis**

08

**Nový web:
v čem bude
lepší?**

12

**Náš tip
na váš relax**

17

Slovo úvodem

Vážení obchodní partneři, přátelé,
milí čtenáři,

v lednu každoročně přemýšlím, co nám nový rok přinese a co si z něj odnese me. Zdá se, že víze mnoha firem o nutnosti „zlepšování světa“ kolem nás zůstanou opět v pozadí a dál přetrvává tlak na nás lidi, abychom zlepšovali sami sebe.

Tak jako každá nepříznivá situace i ta současná nám vytváří možnost zamyslet se a dělat věci jinak a často lépe. Ukazuje se, jak je rozumné opět převzít zodpovědnost za svůj život, zdraví i práci a nespolehat se jen na slibované jistoty a pocity falešného bezpečí.

Dnešní dny nám ukazují, jak dokážeme reagovat na změny, bleskově vyvíjet i vyrábět nové produkty, měnit způsoby práce a komunikace uvnitř firem i směrem k zákazníkům a dodavatelům.

Realitou se rychle stávají nové služby a postupy, o kterých loni touto dobou málokdo uvažoval. I přes omezení sociálních kontaktů a distanční průběh mnoha činností se zdá, že dnes taháme v práci více za jeden provaz než v letech minulých.

Přeji vám všem i vašim blízkým zdraví a zajímavé čtení v letošních číslech našeho časopisu.



Jaroslav Řezníček
jednatel

Obsah

04

„Reprezentujeme českou šikovnost,“ říká Jan Vybíral, obchodní manažer KALINA industries



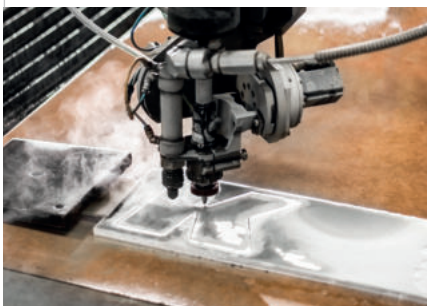
08

Představujeme pracoviště Laser / Voda / Ohraňovací lis neboli „LVO“



12

5 kroků aneb než dostanete zakázkový díl expresně do ruky



14

Připravujeme nový web: Jak vám zjednoduší život a zrychlí naši komunikaci?



Časopis vydává

KALINA industries s.r.o.
U Tescomy 255
Zlín 760 01
www.kalina.cz

Vydáno na jaře 2021 nákladem 2000 ks. Příští číslo očekávejte na podzim 2021.

Redakce

Vít Mach
Zuzana Řezníčková
Radka Bačuvčíková
Jana Havlíková
Jakub Vašíř
Jan Vybíral

Obsah a koncept

Vít Mach
www.vitmach.cz

Grafika a sazba

Modest studio, Miroslav Zajíček.

Fotografie

archiv společnosti, Libor Erlebach, Shutterstock, Permonium Oslavany, Vinařství Trpělka & Oulehla, Vít Mach, Templštejn.cz.

Tipy pro firmy

01

Pozor na licence

Nejdůležitější informace na začátek – POZOR na licence! Pro nás je stěžejní služba „Vzdálená plocha“, pro kterou je nutné mít zakoupené konkrétní licence pro CAL RDS.

Se zavedením práce z domu to byl první krok, který byl předpokladem pro další změny.

02

Kupovat stolní počítače nebo notebooky?

Do rozhodování, jaké počítače nadále kupovat, vstoupily nové faktory:

- Pracuje konkrétní kolega stále na jednom místě nebo potřebuje být mobilní? Podle toho volíme notebook či stolní počítač.
- Jak často konkrétní kolega pracuje doma, na cestách a v kanceláři? Pro odpovídající mobilitu volíme vhodnou velikost notebooku.
- Je home office dočasný? Možná kolega upřednostní all-in-one PC s počítačem integrovaným do obrazovky.

03

Teams nejsou jen telco, ale hlavně týmy

Teprve loni jsme naplno ocenili přínos aplikace Microsoft Teams. Základem efektivní práce bylo vytvořit týmy pro jednotlivá pracoviště (obchod, konstrukce atd.).

Daný tým tak měl všechno na jednom místě - vlastní chat, kalendář i sdílené soubory.

8 tipů na home office: sdílíme zkušenosti

Práci z domu, aktuální téma dnešní doby, už mnoho lidí nevnímá jako benefit, ale jako nutnost. Stejně jako většina firem jsme i my museli řešit otázku, jak spolupracovníkům umožnit práci „na home officu“.



Tipy pro každého

04

Klidný pracovní kout je základ

05

Ergonomie a světlo

06

Doma s dětmi? Kupte si sluchátka

07

Ohraničte si pracovní dobu

08

Chod'te ven pro slunce, vitamín D a dobrou náladu

Co nám období home office přineslo?

Ukázalo se, že jdeme správným směrem a držíme krok s dobou. Příprava začala nevědomky už v roce 2018, kdy jsme začali s digitalizací skladů a revizí toku tištěných dokumentů. Správným rozhodnutím bylo i systematické zavádění a optimalizování procesů, které nám i v těžké době umožňuje rychle reagovat na danou situaci.

Home office nám také ukázal místa, na která je potřeba se zaměřit tak, aby práce, ať už v kanceláři nebo mimo ni, byla pro zaměstnance pohodlná, rychlá a efektivní.

Informace, které potřebují pro svou práci, by měli mít vždy aktuální a online. Jsou to nezbytné podmínky pro okamžitou reakci na požadavky zákazníka.



Miroslav Kratochvíl
IT specialista



κ Na obchodní schůzce, u nás v kanceláři, na cestách, na veletrzích a nově také při videokonferencích. Našeho obchodního manažera Jana Vybírala můžete zastihnout kdekoli a všude s vámi rád probere možnosti spolupráce.

Důvěra zákazníků je pro mě důležitá. Je to dobrý motor pro neustálé zlepšování.

Honza Vybíral za 12 let ve firmě prošel celou řadou pozic: začínal ve výrobě, pokračoval jako nákupčí referent a dnes je klíčovou osobou společnosti.

„Jsem v první linii jako technický kontakt na telefonu – za ty roky docela dobře znám naše výrobní možnosti. Jsem prostředník mezi firmou a zákazníkem.“

Jaké byly tvé začátky v práci? Nastoupit po maturitě do úplně jiného oboru muselo být těžké.

Byla to moje první práce a musel jsem se po hlavě vrhnout do učení. V jednu chvíli se toho na mě hrnulo hodně, v krátké době jsem musel pochopit základy čtení výkresové dokumentace, konstrukce těsnění, měření posuvkou a obecně si hlídat různé

parametry a detaily.

Skočil jsem přímo do vody a musel jsem se naučit velmi rychle plavat. Ale bavilo mě to a dodnes z těchto zkušeností čerpám.

Od plotru ses přesunul do kanceláře. Jak k tomu došlo?

No myslím si, že mi jde jednoznačně líp pracovat hlavou a pusou než rukama (smích). Věci se tehdy

měnily a kolegové viděli, že bych se na takovou pozici hodil. Sebral jsem odvahu a tu příležitost jsem využil. Měl jsem vlastně docela štěstí a byl jsem ve správný čas na správném místě. Navíc mě zaučovali kolegové s dlouholetými zkušenostmi. Hodně času mi věnoval i majitel firmy Jarda Řezníček. Předali mi nejen informace o technologiích, se kterými jsem dříve nepracoval, ale také poradili, jak jednat se zákazníky v souladu s naší firemní kulturou.

Je takový kariérní růst ve firmě běžný?

Firma dává prostor všem, kdo chtějí na sobě pracovat. Když chceš něco dokázat, tak se můžeš posouvat dopředu.

To, že dáváme prostor mladým a šikovným lidem, je podle mě dobrá motivace a daří se nám přitahovat další čerstvou krev. Ve firmě se tak skvěle doplňuje zkušenost s novou energií a novými nápady.

Kdo další ve firmě přijal zodpovědnost a posunul se výš?

Jako příklad vzpomenu ty, se kterými jsem začínal na plotru – Pepu Pecku, který mě zaučoval, když jsem nastupoval. Pepa je nesmírně šikovný, začínal u stroje, pak dělal mistra a dnes dělá vedoucího celého pracoviště vyřezávacích plotrů a zakázkové dílny.

Nebo třeba Petr Nehoda, který je na středisku LVO náš nejzkušenější konstruktér a zároveň je zástupcem vedoucího. Začínal v 19 letech na plotrech a nasbíral mnoho zkušeností i na vodním paprsku a laseru, který tady dokonce uváděl do provozu.

Vlastně všichni kolegové ve vedoucích pozicích se vypracovali od základů.

Co teď máš ve firmě na starosti? S čím se na tebe mohou lidé obracet?

Mám na starosti veškerý obchod, ale zároveň nejsem klasický obchodník, který chce za každou cenu prodat. Děláním prezentace zákazníkům, cenové kalkulace, komunikuji s nimi a dohlížím na strategické zakázky.

Navíc dobře znám naši výrobu. Pro zákazníky jsem také technický kontakt v první linii na telefonu – za ty roky docela dobře znám naše možnosti, ale i potřeby svých zákazníků.

Naštěstí na to nejsem sám, ale mám za sebou skvělý tým. Třeba Radka Bačuvčíková jako vedoucí prodeje s obchodní referentkou Peťou Němcovou ví opravdu hodně a nemají problém zákazníkovi poradit například vhodný druh materiálu či rychle zjistit potřebné informace.

Zkrátka v nich mám obrovskou podporu.

Je pro obchodníka výhodou, že začínal u stroje?

Určitě ano, třeba já jsem takto poznal kompletní sortiment těsnicích materiálů.

A mě toho zajímalo mnohem víc! Všechny ty kovy, byla to pro mě taková velká škola huťářiny (smích).

Ale vážně – opravdu musíš vědět, o čem mluvíš, když to pak prezentuješ zákazníkům.

Navíc náš záběr je velice široký – vždyť my vyrábíme všechno od jednoduchého těsnicího kroužku až po složité díly do automobilů. Když vidím výkres s konkrétním dílem, dokážu si představit, jak ho budeme vyrábět. To je bezesporu výhoda.

Proto je potřeba mít mysl otevřenou a učit se nové věci.

Co považuješ za stěžejní pro zdravý růst firmy?

Mám radost, že firma investuje do svého rozvoje – a to nejen do nových strojů a procesů, ale i do rozvoje spolupracovníků. Tyhle věci mě baví.

Vždy jsem rád, když můžeme nabídnout lepší služby nebo nové technologie. Zákazníci vidí, že nestojíme na místě, ale snažíme se na sobě pracovat a jít kupředu, víc nám věří.

„Je pro mě velmi důležité, abychom vybrali to nejlepší řešení. Když cítím, že nedokážeme zákazníkovi vyhovět na 100 %, doporučím mu něco jiného. A třeba i konkurenci.“

Jan Vybíral, obchodní manažer

S tím souvisí investice i do vlastních lidí. Nejen formou školení a kurzů, ale i nabídnutím prostoru pro sebe-rozvoj, převzetí iniciativy a zodpovědnosti. V posledních 2–3 letech probíhá ve firmě generační obměna a je zajímavé pozorovat, jak s mladými lidmi přichází i nové způsoby řízení práce a řešení problémů.

V kombinaci s předáváním zkušeností starší generací je to nutná podmínka pro udržení konkurenceschopnosti firmy do dalších let. Považuji se za typického zástupce této nové



← Jan Vybíral s tehdy čerstvou posilou obchodního týmu Pavlem Mrvou na veletrhu ve Stuttgartu v roce 2020.

Jan Vybíral (32 let) po maturitě v oboru Technické a informační služby posílil pracoviště plotrů ve firmě KALINA industries. Prošel si tedy celou firmou od výroby přes nákupního referenta až k současné roli obchodního manažera. Po nástupu do obchodního od-

dělení a nabytí pracovních zkušeností přišel v jeho pracovní kariéře významný milník, kdy se začal aktivně podílet na pravidelných zahraničních výstavách. Z veletrhů firmě Kalina přinesl mnoho kontaktů a zákazníků napříč Evropou.

▾ Na pracovišti plotrů při výrobě těsnění Jan Vybíral začínal. Tyto zkušenosti a znalosti technologie dodnes sdílí při jednáních se zákazníky.



generace a jsem rád, že se můžu opřít nejen o zkušenosti starších kolegů, ale také o další své vrstevníky.

Podílíš se na inovacích i ty sám?

Někdy ano, ale má role je většinou novinky dobře komunikovat.

Naší velkou předností je, že se nesnažíme jen masově prodávat, ale nabízíme přidanou hodnotu v podobě kompletního servisu. Zákazníkům tak odpadají dílčí starosti a mohou díly rovnou někde osadit, namontovat nebo zabalit a prodat.

Je pro mě velmi důležité, abychom vybrali to nejlepší řešení. Přitom je ale potřeba říct, že mým cílem není zákazníkovi prodat zboží za každou cenu.

Když cítím, že nedokážeme vyhovět na 100 %, doporučíme něco jiného. A třeba i konkurenci.

Do minulého roku jsi jezdil na spousty veletrhů. Kde všude jsi byl?

Firma KALINA desítky let vystavuje v Česku, především na Mezinárodním strojírenském veletrhu v Brně. Posledních sedm let jsme se hodně soustředili na zahraničí.

Pravidelně vystavujeme na Retro Classic ve Stuttgartu a Techno Classic v Essenu. Oba veletrhy jsou zaměřeny na renovace veteránů a dnes jsou na nich k vidění ony historické „oldtimery“, ale i mnohem novější youngtimery. A myslím, že tam



κ Jan Vybíral s bývalým kolegou Jožkou Kunovským, který mu pomohl vyrůst pracovně i lidsky.

dobře reprezentujeme českou šikovnost.

Účastnili jsme se i strojírenských veletrhů v Hannoveru, v Paříži nebo ve Vídni. Těším se, že naši práci budeme moci co nejdříve předvést na těchto výstavách.

Co pro tebe znamenaly výstavy v zahraničí?

Jako člověk, který se roky učil angličtinu, jsem měl v německy mluvících zemích zpočátku těžkou pozici. Za ty roky jsem se německy naučil obstojně a technická jednání zvládám dobře.

Ale pozdě večer v mnichovské pivnici s bavorským dialektem bych raději mluvil anglicky (smích).

Co ti v práci dělá největší radost?

Cítím se užitečný. Baví mě naše rozmanitost a pestrost, člověka to drží pořád v takovém správném napětí.

Nenudím se, řeším hodně zajímavých věcí a zároveň se spoustu novinek dozvídám.

Navic mám kolem sebe lidi s energií a pozitivním přístupem k práci i životu. Mám radost, že se společně můžeme posouvat dopředu.

A protože v práci strávíme třetinu života, tak mi tohle všechno dohromady dává smysl (úsměv).



Vít Mach
marketingový manažer

Materiál a výrobky vozíme v novém

Rychlost a dobrá cena. Na tom stojí naše výroba, ale také náš vozový park.

S auty totiž šetříme taky - máme všehovšudy 3 firemní vozy. Proč tak „málo“?



↑ Nový Volkswagen Transporter již od prvních firemních kilometrů zdobí nový reklamní polep – decentní, nechtěli jsme do veřejného prostoru přidávat tzv. vizuální smog. Nejčastěji za volantem uvidíte naše skladníky Michala a Pavla.

Většina naší práce se odehrává na jednom místě – ve firemním areálu ve zlínské průmyslové zóně Příluky. Proto nepotřebujeme širokou flotilu, ale naopak se snažíme maximálně vytižít naše tři auta, je to ekonomické a ekologické.

Náhrada za Transporter po 8 letech

Ano, je to tak. Původní VW Transporter ve vínové barvě si u nás

odkroutil více než 216 000 kilometrů, a to nejen v Česku, ale také při cestách na veletrhy v zahraničí.

Proto přišel čas na obměnu. Díky pozitivní zkušenosti jsme zůstali věrní značce Volkswagen a těšíme se na další stovky tisíc kilometrů a věříme, že i nadále bez nehod!

A koho za volantem nejčastěji uvidíte? Především naše šikovné skladníky Michala Pekaře a Pavla Justa při cestách po kooperacích a pro materiál.



κ Vodní paprsek je od amerického výrobce Flow. Nachází se vedle pracovišť ohraňovacího lisu a laseru a dohromady tvoří stroje střediska LVO.

Představujeme pracoviště Laser / Voda / Ohraňovací lis

Mezi jejich přednosti patří rychlost, kvalita, prozákaznický přístup, velký výběr materiálů, zajímavá kombinace technologií a navíc dobrá parta, která se o všechno stará.

Filip Čech, vedoucí LVO, své středisko detailně popisuje na následujících řádcích.

Možná, že nás konkurence převyšuje silou a šíří strojového parku, velikostí výrobních prostor nebo velikostí neosobního davu unavených zaměstnanců. My ale umíme pružně reagovat a vyrábět ve velmi krátkých termínech, dodávat přidanou hodnotu, vlastní know-how a navíc s přátelským přístupem vždy najít to nejlepší řešení.

Ale nejen rychlostí jsme živi. Zvládáme i velké zakázky – ať už rozměrově nebo množstvím. Ostatně, opakovaná výroba při dodržení potřebných standardů je pro nás nutnost, pokud chceme mít vyvážený výrobní plán a rozumné vytížení strojového parku. I proto se o technologie často dělíme s naší komerční lisovnou – většinou

při výrobě vzorků pro nové projekty a ladění nástrojů, ale někdy i u sériové výroby, kde je výhodnější vypálit polotovary na laseru a pro další operace využít efektivitu lisovny.

Pracujeme především precizně

Samozřejmě, že nad námi bdí naše oddělení kvality, které se především v osobě Jakuba Vašíře, manažera kvality, stará o dodržování zásad potřebných pro celofiremní certifikaci ISO 9001.

Pravidelná kontrola komunálními měřidly a využití optických přístrojů VERTEX 311 HM nebo MATRIX Micro-Vu nám pomáhá udržet

na uzdě neposedné desetiny a stovky milimetrů.

Nadstandardní výběr materiálů

Na laseru nejčastěji zpracováváme běžnou konstrukční ocel, nerez, hliník a jeho slitiny, měď, mosaz nebo bronz.

Vodním paprskem tyto materiály umíme obsáhnout i ve větších tloušťkách a navíc na něm přesně řežeme i pryže, plasty, vrstvené materiály, sklo nebo kupříkladu dlažbu.

Naše stroje zkrátka umí zpracovat velmi široké portfolio materiálů – od tloušťky 0,05 až do 300 mm.



← Laser německého výrobce Trumpf TruLaser 3030 nabízí přesnou a rychlou výrobu od jednoho kusu až po malé série.

Průběh zakázky

1 / Poptávka

Projdeme si 3D model, 2D CAD data, výkresy nebo potřebný vzor výrobku a celou problematiku pak probereme po telefonu, online nebo osobně.

Společně najdeme nejlepší řešení a další možnosti spolupráce.

2 / Nabídka

Když je jasné zadání, nezávaznou nabídku dodáme rychle a kvalitně – hned poté, co identifikujeme místo, na kterém vám můžeme vytvořit největší přidanou hodnotu.

K cenotvorbě využíváme programy dodané výrobcí strojů TRUMPF a FLOW, ale zásadní vliv mají zkušenosti lidí ve firmě. Ostatně za těch 30 let na trhu už u nás vyrostla řada odborníků ve svém oboru.

3 / Výroba

Díky promyšlené kombinaci špičkových výrobních technologií a široké škále zpracovávaných a skladových materiálů umíme vyrábět velké množství, a to ve vysoké kvalitě a velmi krátkém čase.

Expresní kusová výroba, malosériové dodávky nebo kombinovaná výroba ve spolupráci s naší lisovnou – zkrátka víme, že „když se chce, všechno jde“.

Pálíme, řezeme, ohýbáme, závitujeme

Hotový výrobek může být dílem některého šikovného kolegy od laseru, vodního paprsku nebo ohraňovacího lisu, většinou ale za výsledkem stojí kombinace více technologií a více lidí.

Záleží na přání každého zákazníka – v průběhu výroby i po ní umíme výrobky začistit na odjehlovacím stroji Loewer, nebo využít omílání pro sražení hran a sjednocení povrchů.

Nabízíme i zhotovení závitů, či zahloubení na nedávno zakoupeném závitorezu Roscamat Dragon, který je aktuálně nejnovější doplňkovou tech-

nologií. Už teď ale můžu říct, že určitě ne poslední.

Jako v peřince

Přirozeně, když už věnujeme tolik péče každému kousku, který našimi stroji projde, nemůžeme zanedbat ani balení, ve kterém pak odchází do světa.

Po výstupní kontrole proto výrobky balíme dle požadavků zákazníka do samouzavíratelných sáčků, kartonových krabic a v případě pravidelných dodávek můžeme využít naše vlastní nebo i zákaznické KTL obaly. Všechno je to o domluvě.

„Pro koho pracujeme? Děláme toho opravdu hodně: třeba pro strojírenství, stavebnictví, energetiku, elektrotechniku, automotive, silniční a kolejovou dopravu nebo i potravinářství.“

Filip Čech, vedoucí střediska LVO

← Zásadní výhodou vodního paprsku je přesnost a absence fyzických deformací vyvolaných vysokou teplotou, která vzniká při řezání laserem.



Z bodu A dodáme kamkoliv

Jsme rodinná firma a se zákazníky se často dobře známe. Proto máme rádi osobní setkání na pracovních schůzkách nebo při předání hotových výrobků. Při těchto příležitostech se vždycky najde chvíle na novinky v pracovním i osobním životě.

Kromě možnosti osobního odběru zboží ale samozřejmě máme i firemní auta, která po víceméně pravidelném okruhu doručují produkty přímo k zákazníkům. Mimo to samozřejmě využíváme i klasické balíkové služby a paletové svozy, které pro Vás zařídí děvčata z expedice.

Stavíme tým snů

Během roku 2019 postupně vznikla 3 samostatná střediska včetně LVO.

To stojí na mladých lidech. Většina z nás je tu více než tři roky, ale když máme možnost rozšířit naše řady o šikovné kolegy, neváháme. Díky tomu se k nám během minulého roku přidal Pavel Mrva, který se stal naším prvním obchodním referentem, Jiří Marek – stážista ze zlínské univerzity, kterého jsme si tu po dostudování nemohli nenechat, nebo Jakub Čech a Lukáš Oškera – nejnovější posily party u laseru a ohraňovacího lisu.

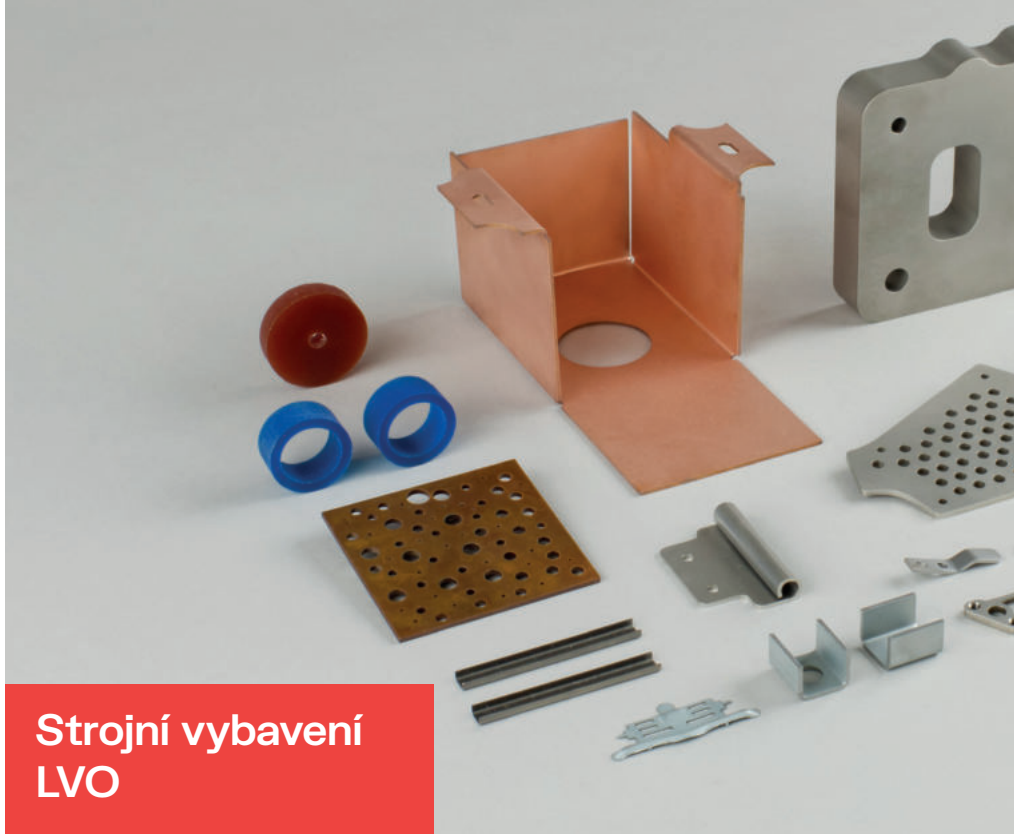
Velkou oporu máme v nejzkušenějším z kolegů Petru Nehodovi, který má v malíku všechny naše technologie. Zdatně mu v konstrukci sekunduje Dan Šula.

Naše středisko stojí na vlastních nohách necelý rok, ale náš tým je už 100% sebraný.

Rádi vás o tom přesvědčíme.



Filip Čech
vedoucí střediska LVO



Strojní vybavení LVO

Pevnolátkový laser Trumpf Trulaser 3030

- max. rozměry materiálu
1500 x 3000 mm,
- skvělá kvalita za příznivé
ceny.

Ohraňovací lis Trumpf Trubend 5170

- 1700 kN,
- max. délka ohybu 3050 mm,
- 5 os dorazu.

Vodní paprsek MACH 500

- stůl 2000 x 3000 mm,
- široké možnosti zpracování
materiálů s vysokou
přesností.

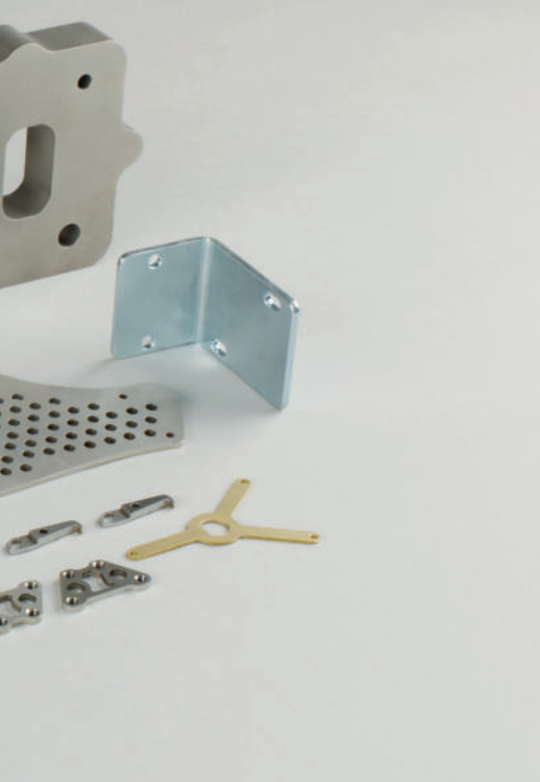
Závitořez ROSCAMAT DRAGON - RHM-E

- závitování, zahlubování,
vrtání.
- Na závitořezu zpracujeme:
- ocel nad 800 MPa,
nerez M2-M22,
- ocel do 800 MPa, měď,
bronz M2-M27,
- dural, hliník, mosaz,
měkký plast M2-M30.

Odjehlovací stroj LOEWER

↳ Tým, který zajišťuje hladký chod výroby: (zleva) Jiří Marek plánuje výrobu, Daniel Šula programuje laser, Filip Čech vede středisko LVO a Pavel Mrva má na starosti obchod.





κ Malá ukázka výrobků našeho střediska.



λ Od začátku roku 2020 využíváme závitořez ROSCAMAT DRAGON. Tato doplňková technologie opět posunuje naše výrobní možnosti na vyšší úroveň.



Za každým strojem najdeš člověka, který mu dává život

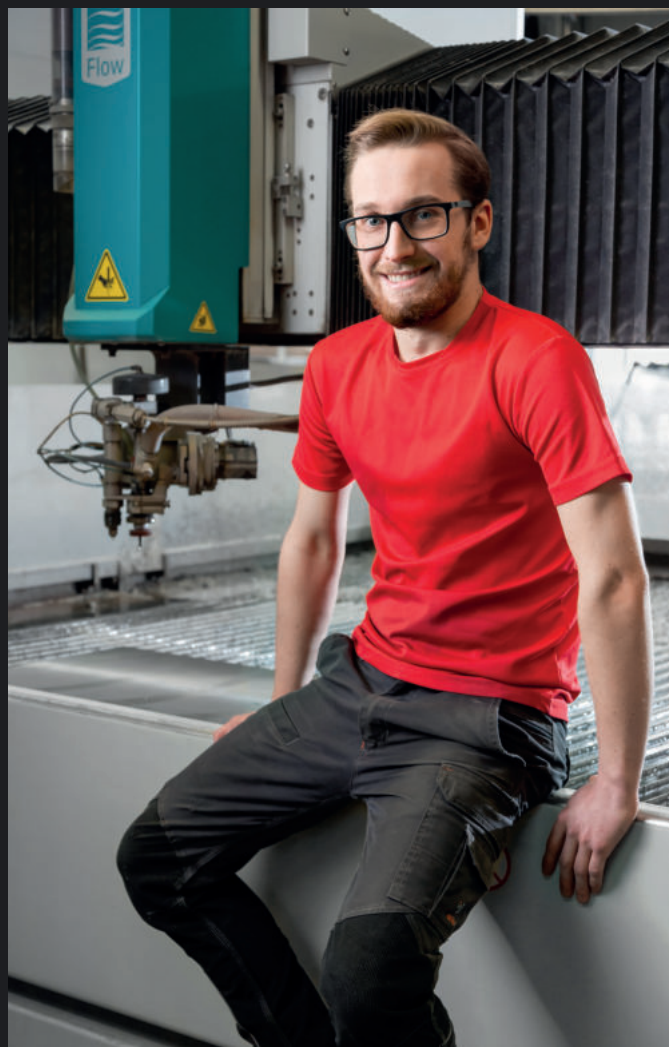
Co by byly technologie bez lidí? V KALINA industries je pro nás důležitá souhra strojů a lidí.

Z dlouhodobého hlediska je pro nás kromě neustálých investic do nejmodernějších technologií velmi důležité především správné personální obsazení, know-how a zkušenosti s různými typy výroby.

Uvědomujeme si totiž, že náš tým je jádrem našeho úspěchu, jeho zásluhou za námi stojí mnoho spokojených zákazníků.

Na těchto stránkách najdete několik našich kolegů. Díky nim – a mnoha dalším – vám dnes můžeme nabízet pečlivě vybalancovaný poměr mezi technikou a zkušenostmi.

→ Pracoviště laseru je výsostným územím především pro Jakuba a Viktora, kteří tady plní výrobní přání zákazníků s přesností na dvě desetiny milimetru.



← Pánem vodního paprsku je u nás Dominik. Každému výrobku věnuje lásku a péči, dohlíží na kvalitu i perfektní balení před cestou k zákazníkovi.



5 kroků aneb než dostanete zakázkový díl expresně do ruky

Zakázková výroba – někdy se jí říká také expresní či malosériová – je součástí našeho portfolia od začátku podnikání Jana Kaliny v roce 1990.

A protože je to někdy od poptávky přes objednávku a technickou specifikaci až k výrobě a odeslání takový „fičák“, tak vám to raději přehledně ukážeme - ať se v tom neztratíte.



1/ Poptáváte výrobu

Hledáte výrobce konkrétního dílu s požadavky na kvalitu a termín dodání.



2/ Náš obchodník LVO

Řešíme konkrétní požadavky, cenovou nabídku a objednávku.



3/ Příprava zakázky

Kolegové zpracují Vaši výrobní dokumentaci a připraví programy pro stroje.



4/ Plánování výroby

Naplánujeme výrobu s ohledem na rychlost dodání a požadovanou kvalitu.

5/ Výroba



A/ Ohraňovací lis



B/ Laser



C/ Vodní paprsek

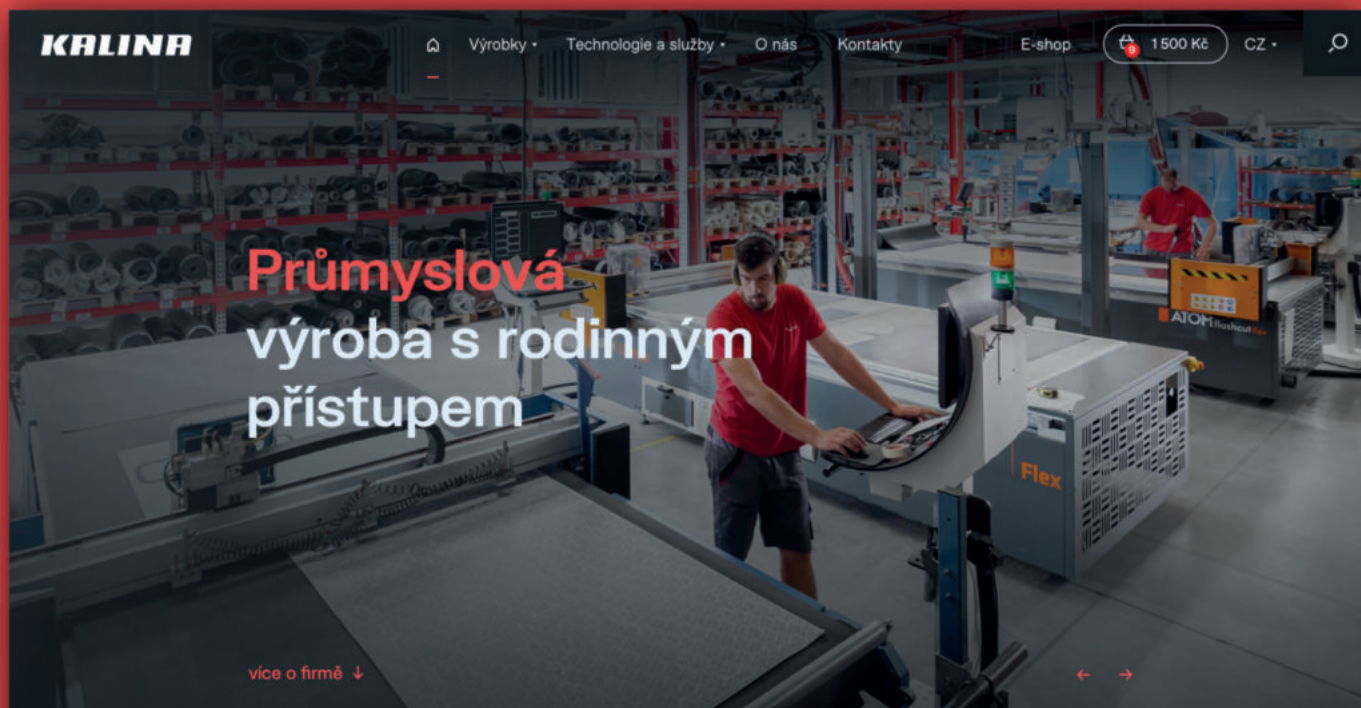



6/ Expedice


Zabalit a odeslat – často do druhého dne. Někdy dokonce všechno v jeden den!


↓ Ohraňovací lis Trumpf Tru-Bend 5170 je stroj, u kterého musíte mít přesné a klidné uvažování. A spolupracovník Lukáš přesně takovou klidnou mysl má a když je potřeba, umí za to vzít.






Automobilová
a průmyslová
těsnění


Lisované
a vyřezávané
kovové díly


Vyřezávané
a vysekávané díly

Web v novém kabátu – abychom vám lépe ukázali, co vyrábíme

Náš web kompletně proměňujeme. Všechny informace rozdělíme podle technologií a výrobků. Jednoduše a rychle najdete, co hledáte, a ještě něco navíc.

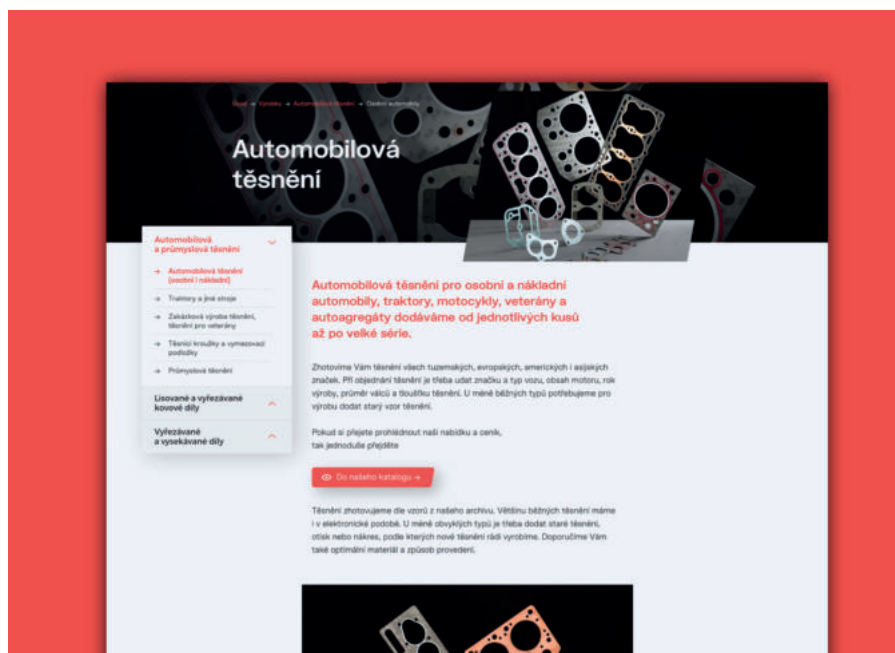
Na modernizaci našeho webu jsme se chystali dlouho. I když jsme před rokem provedli drobnější kosmetické úpravy, bylo nám jasné, že nové webové stránky nás neminou.

Největším oříškem bylo, jak přehledně rozčlenit náš široký sortiment v oblasti produktů i technologií.

Jednoduchost, rychlost, přehlednost. Tato očekávání do nových internetových stránek promítáme tak, aby se staly „online středobodem“ naší prezentace.

Orientace podle technologií a skupin výrobků

Zásadním cílem je přehlednost pro návštěvníky a zákazníky.



Úvod E-shop

E-shop



Těsnicí kroužky



Těsnění

Doporučené produkty



Těsnění typ A

↑ Eshop v novém kabátu vám zpříjemní nakupování na počítači i z mobilu. Platební bránu pro online platby pak spustíme v květnu po vyladění celého webu.

Snadno si tak prohlédnete výrobní technologie a seznámíte se se skupinami výrobků, které u nás ve Zlíně vznikají.

Web bude samozřejmě v novém vizuálním stylu, který je pro firmu KALINA snadno rozpoznatelný od roku 2019.

E-shop v novém a s lepším „motorem“

Web bude mít zcela nové technické řešení, takže bude svižnější, lépe zabezpečený a připravený na pozdější aktualizace, přidávání produktů či případných nových technologií a novinek.

Na e-shopu si poté objednáte námi vyráběné těsnění a těsnicí kroužky, které máme skladem.

Novinkou bude lepší vyhledávání a kvalitnější fotografie produktů.

Nakupujete z mobilu? Budeme připraveni

Už původní e-shop byl připraven pro návštěvy a nákupy z mobilních zařízení a tabletů. V nové verzi bude web i e-shop od počátku připraven

pro prohlížení na těchto displejích a čtení, hledání produktů i nakupování tak bude příjemnější.

Poradí mi někdo při nákupu?

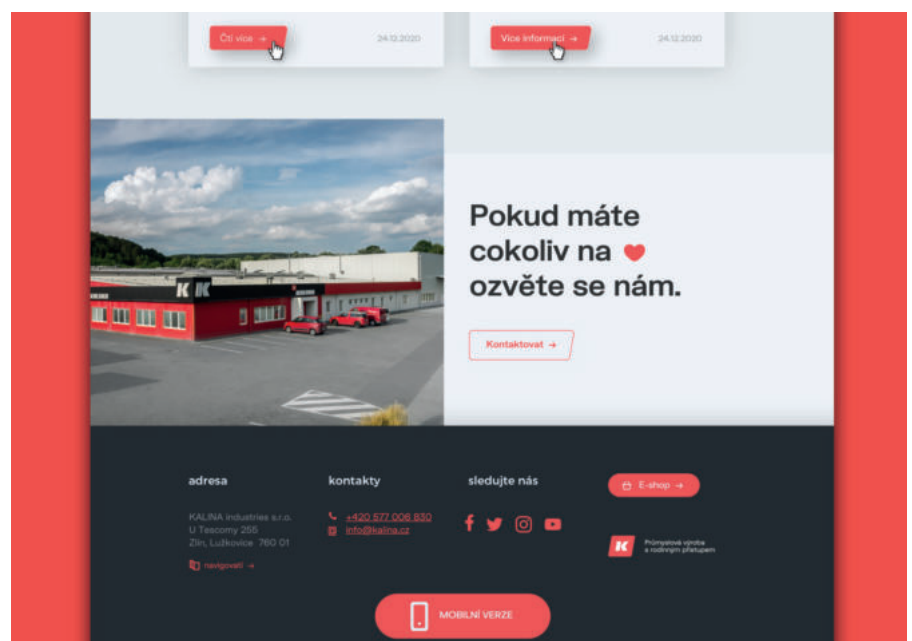
Vyzvedáváte u nás zboží osobně? Pak znáte kolegyně z expedice, např. Janu Havlíkovou. Raději nám voláte? Pak znáte Petru Němcovou

a Radku Bačuvčíkovou.

Právě tyto dámy Vám pomohou při nákupu z e-shopu, pokud si nebudete vědět rady. Stačí zavolat na číslo 577 006 831 a nechat si poradit.



Jakub Vašíř
manažer kvality



Fandíme dobrému



↑ Tradiční etiketu vinařství Trpělka–Oulehla v loňském roce na lahvích bílého a červeného cuvée připraveného k příležitosti 30. výročí založení firmy KALINA nahradila viněta s neobvyklým strojařským designem.

Věříme místním

Mnozí z vás už měli možnost ochutnat poctivé víno našich přátel z vinařství Trpělka a Oulehla, které poznáte podle charakteristické etikety Regina Coeli – Královna nebes.

Jejich vinohrady leží v katastru obce Dolní Kounice, ale samotné vinařství najdete v sousední obci Nové Bránice.

Víno se zde pěstuje přes osm set let – od doby, kdy zde byl založen

klášter, jehož pozůstatky určitě stojí za návštěvu.

Od roku 1991 získalo celou řadu domácích i zahraničních cen (Grand Prix Vinex, Víno-forum, Sauvignon Forum, Decanter...). Vyhlášená je zejména jejich Frankovka, Merlot, Chardonnay a Sauvignon. Pro loňské 30. výročí založení firmy KALINA nám speciálně připravili červené i bílé cuvée s etiketou vyrobenou specialně pro tuto akci. Doporučujeme!



Podpořili jsme vydání desky týdne podle Českého rozhlasu Jazz

V loňském roce jsme „finančně i srdcem“ podpořili vydání CD Szabotage vynikajícího akordeonisty Vojtěcha Szabó, kterou nahrál s Jazz Bandem přímo ve Zlíně.

Poslech klasických jazzových standardů v netradiční úpravě i vlastních skladeb určitě zpříjemnil chvíle mnoha posluchačům.

O její vysoké kvalitě hovoří i to, že si ji Český rozhlas Jazz vybral v lednu jako desku týdne.



Zuzana Řezníčková
jednatelka

↓ Jaroslav Řezníček se s radostí účastnil také nahrávání ve studiu.



A odkud máte ta dobrá vína?

Také jste milovníky krás naší vlasti? Stačí vyrazit – tentokrát všechny cesty začínají zastávkou pro víno ve Vinařství Trpělka a Oulehla v Nových Bránicích. Kam se dál v tomto kraji na jih od Brna vydat a kochat se?



↑ K první zastávce doporučujeme blízkou zříceninu kláštera Rosa Coeli (+2 km). Při prohlídce zvláště rajského dvora se dívejte, kudy chodíte - abyste nebyli překvapeni!

Kilometry uvedené v závorkách ukazují vzdálenost od vinařství Trpělka a Oulehla.

Do přírody a za kulturou

Pokud chcete spojit kulturu, koupání v přírodě a technickou památku, pak je volba jasná! Navštivte **Penzion pro pohozené pány u Stříbského mlýna**. Ačkoliv název může být zavádějící, opravdu se jedná o galerii! Hned vedle pak skočte nad jezem do toku líně tekoucí řeky Jihlavy.

Když popojedete 4 kilometry, uvidíte výjimečnou technickou památku, **nýtovaný Ivančický viadukt** (+4 km) z roku 1870, přezdíváný „Eiffelův most“. Navrhl ho ale Karl von Ruppert.

Za vůni a chuti

Ivančice (+9 km) jsou rodným městem herce Vladimíra Menšíka a také místo **Chřestových slavností**. Mlsné jazýčky si tady pochutnají každý rok v květnu, kdy si užijete také oblíbené

↓ Máte děti? Navštivte Permonium v Oslavanech (+13 km), unikátní zábavní park v areálu bývalého dolu na černé uhlí. Předškoláci si užijí vedlejší Duhový svět.



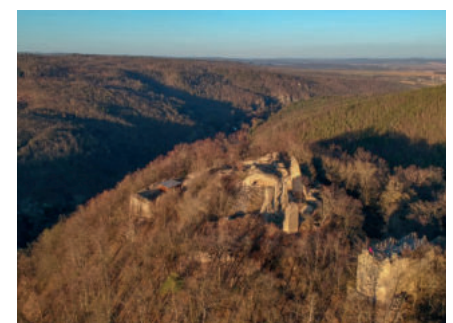
putování **Za Kounickou Frankovkou**.

A pokud byste se chtěli na závěr dne zchladit, tak nemůžete minout sklep **pivovaru Dalešice**, který znáte z filmu Postřižiny.



Jaroslav Řezníček
jednatel

↓ Je libo technickou návštěvu? Zamiřte do infocentra jaderné elektrárny Dukovany (+25 km), čeká vás i prohlídka modelu reaktoru. Pokud chcete mít na elektrárnu nový pohled, vyrazte na vyhlídku nad Mohelensko-hadcovskou stepí (+9 km).



↑ Templářský poklad stále nikdo nenašel. Čeká snad ve zříceninách hradu Templáštejn, moravského sídla řádu Templářů? (+19 km).

Dočista do čista: Úklid strojů i pracovišť

Přestože byl rok 2020 časem změn a novinek, některé věci se nemění. Například náš tradiční velký úklid poslední pracovní den roku. Ve firmě je ten den zvláštní klid, stroje nejedou, hrají koledy a nálada je veselá.

Všichni kolegové si dávají na úklidu svých pracovišť záležet a vše září čistotou.

Domů odcházíme vždy s dobrým pocitem, a tak jsme od samého začátku nového roku připraveni pracovat na 100 %!

Vždycky si poradíme!

Podobně i vánoční setkání bylo tak trochu jiné. Místo vánočního večírku jsme si ozdobili velký vánoční stromek přímo uprostřed dílny, kde jsme si rozdali dárky.

Tentokrát nás v balíčku čekalo uzené maso, víno a také oblíbená obálka se 13. platem.

Majitelé Řezníčkovi nám všem moc hezky poděkovali za zvládnutí celého roku 2020 a na závěr jsme si připili šampaňským – samozřejmě nealkoholickým :)



Jana Havlíková
obchodní oddělení



↓ Úklid bereme od podlahy až nejvýš, jak je to jen možné!

↓ Jaroslav Řezníček děkuje všem spolupracovníkům.
Stromeček byl milou a neobvyklou výzdobou naší výrobní haly.



Touchdown

Tah na branku ukazuje Filip Čech, vedoucí střediska LVO „Laser-Voda-Ohraňovák“ nejen v práci, ale také na hřišti – je hráčem amerického fotbalu.



“

Bolí americký fotbal?

Ano, ale míň než kopaná, po které jsem trávil na úrazovce víc času (smích).

“

Největší radost?

Za těch 25 let, co sportuji, je tohle nejzábavnější, nejférovější a po všech stránkách nejlepší sport.

“

Přesah sportu do práce?

Jsem týmový hráč - vedení lidí, organizace sportovního týmu nebo trenéřská práce jsou zkušenosti, které využívám v práci i na hřišti.

“

Hraju v ofenzivní lajně pravého tackla. Takže ne, touchdowny nedávám, ale chráním quarterbacka nebo runningbacky, kteří ty touchdowny zařídí.

“

S přerovskými Mamuty hraju v nejvyšší soutěži v Česku. Loni byly dokonce dva naše zápasy na ČT Sport! Letos se budeme snažit dostat do playoff.

Filip Čech

vedoucí střediska LVO
„Laser-Voda-Ohraňovací lis“

- Máte otázky k těmto technologiím?
- Zajímají vás možné kombinace strojů pro dosažení optimální ceny, rychlosti a kvality?

Ozvěte se přímo
Filipu Čechovi:
Gsm / 734 440 139
E-mail / cech@kalina.cz

Zakázková dílna a plotry

Příště vám představíme
naše další pracoviště.
Těšte se na podzim.



Technologie



Lisovna
s nástrojárnou



Řezání vodním
paprskem



Řezání
laserem



Ohýbání
a tvarování



Řezání
na plotrech



Sekací
dílna



Zakázková
výroba

KALINA industries s.r.o.
U Tescomy 255
Zlín 760 01

www.kalina.cz
info@kalina.cz

objednávky:
+420 577 006 830, 31, 47, 38

prodejna:
+420 577 006 832, 33

účetárna:
+420 577 006 840, 41



Průmyslová výroba
s rodinným přístupem